

● 면접 실사

벤처인증 면접은 "현재" 이야기와, "미래" 이야기 2가지 밖에 안합니다.

보통 '기술보증기금, 나이스평가, 중진공, 신용보증기금' 4대 평가 및 보증기관 직원이 나와서 면접을 진행합니다.

케이스바이 케이스지만

면접을 5분만에 끝내고 "서류만 주세요"하는 경우와
면접을 2시간 동안 진행하는 경우가 있습니다.

■ 보통의 면접 질문

1. 현재 무슨 사업을 하나

→ 현재 하시는 사업을 말씀하시면 됩니다

2. 다른 회사와 최종 제품의 차별점은 뭐냐

- 후속 서비스 등

→ 당연히 대기업보다 좋을 수 없겠지만 억지스럽게 "가격 대비 성능" 자체가
"이런이런면" 때문에 좋다

3. 생산과정중에 (OEM이든 직생이든) 차별점은 뭐냐

- 공정 최적화, 기술력 설명 등

→ 쓸데없는 재료소비, 버리는 재료가 없다고 해서 원가는 낮고 최종 생산 품질은 높다고
해야함

4. 제품의 퀄리티가 어느정도의 수준이냐?

- 제조일 경우

→ 무조건 타사보다 좋은 이유를 갖다붙여서 답변 해야함

5. 서비스의 퀄리티가 어느정도 수준이냐?

- 국내 유일 혹은 글로벌 유일 수준으로

- 기업만의 기술력을 설명해주시면됩니다.

6. 앞으로 계획이 어떻게 되냐?

- 판매늘리기, 서비스 개선, 제품 개선 관련 입니다

→ 지마켓, 11번가 등 여러 플랫폼 "브랜드관"에 입점할 예정이고, 인스타, 유튜브, 블로그,
틱톡 등 마케팅채널도 3개 이상 꾸준히 관리할 예정이다.

제품 제조 공정중에 합칠 수 있는 공정은 합쳐서 쓸데없는 투입은 없앨 예정이다.

상품을 고객에게 유통하는 과정중에 "3PL"을 이용하여 배송일을 1일이라도 당겨 만족도를
늘리고 비용도 줄일 예정이다.

7. 수출 계획이 있냐?

- 안 물어봐도 먼저 있다고 해야합니다

→ 온라인플랫폼 입점기반으로 해외수출을 적극적으로 준비하고 있다고
말씀주세요(동남아 등)

* 진행중이지 않으시더라도 한다고 해야합니다 무조건

8. 대표님의 경력은 어떻게 되냐? 이 사업과 관련이 있냐?

→ 당연히 대부분 관련이 없습니다.

무조건 동종업계에서 일했다고 하십시오.

또한 창업경험이 있다면 그것도 말하세요

제품 역량(제품경쟁력)과 지속적인 제품 연구개발 역량을 통한 성공경험을 강조해주세요.